

1. Hank, en bref

Avec plus de 200 projets de développement pilotés ces 7 dernières années partout en France (Lyon, Bordeaux, Grand Paris, Lille, Marseille, Toulouse, ...) CMN Partners poursuit son développement, rejoint l'agence d'architecture Patriarche et devient Hank – Territoires & Usages.

Spécialiste des questions d'attractivité et de développement économique, Hank enrichit son offre et intègre les nouveaux usages et le digital pour aider les clients et partenaires à mieux répondre aux défis de demain : organiser la mixité des fonctions à l'échelle d'un territoire ou d'un projet (économie, logement, commerces, services), développer de nouveaux produits et services (flex-office, co-working, smarthome, ...), expérimenter et co-construire des offres et projets avec les communautés d'utilisateurs (livinglab, start-up, Hackathons, ...).

Notre posture est celle d'assistance pour une maîtrise d'ouvrage, qu'elle soit publique ou privée : collectivités, établissements publics d'aménagement, sociétés publiques locales, agences de développement, grandes entreprises...

Par notre capacité à mobiliser toutes les compétences requises à l'aboutissement des projets (en interne et en externe), nous intervenons de l'émergence de l'idée jusqu'à la transformation foncière et immobilière et aux montages opérationnels des projets, voire au déploiement (transformation foncière et immobilière)

Nos activités concernent :

- Le développement économique (investissements et organisations)
- L'aménagement économique et l'immobilier
- L'attractivité et le marketing territorial
- L'innovation et la compétitivité.

Nos champs d'intervention vont de l'amont à l'aval :

- Conception d'un projet stratégique et / ou d'une nouvelle offre territoriale
- Programmation et territorialisation (spatialisation et inscription dans le système d'acteurs)
- Mise en œuvre (montage, contractualisation...)
- Accompagnement à la décision.
- Organisation et pilotage

2. Consultant Senior / Directeur de Projet – profil & missions

Le directeur de projet dispose d'une expérience d'au moins 5 ans dans les métiers du conseil ou au sein d'une structure intervenant dans le champ du développement territorial (collectivité, agence de développement, ...)

Il dispose d'une excellente connaissance des problématiques liées au développement territorial et urbain/immobilier et notamment au développement économique.

Garant de la qualité des projets et interlocuteur référent du client, il est capable de piloter des équipes pluridisciplinaires (économie, urbanisme, finance, juridique, ...) dans la réalisation de missions de conseil de bout en bout (avant-vente, rédaction des réponses aux consultations, production des missions, suivi, ...)

Ouvert sur les nouveaux usages, le directeur de projet est porteur d'innovation que ce soit sur le fond des sujets abordés (prospective marché, techno, ...) que dans la manière de conduire les missions.

Pleinement impliqué dans le développement de Hank, le directeur de projet intervient sur l'ensemble des activités de la société :

- Production de missions de conseil
- Réponses aux appels d'offres
- Développement – évènements, montage et commercialisation de nouvelles offres, ...
- Participation au management de l'entreprise : pilotage, codir, ...

Poste basé à Lyon ou Paris

3. Contacts